

WEALTH

MAGAZÍN

Report

NEJVĚTŠÍ PŘEHLED
POSKYTOVATELŮ
VENTURE CAPITAL
V ČR

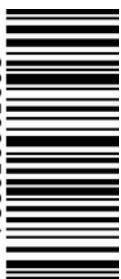
2024

OBSAH MAGAZÍNU

Profily vybraných společností
s kontakty a přehledem strategie
pro rizikové investice a dalších
služeb pro investory i startupy.
Rozhovory s osobnostmi.

REJSTŘÍK

Přehled 59 poskytovatelů venture capital
v ČR



269506850224



OBSAH

Editorial	3
CzechInvest	4
KB SmartSolutions	8
KOOPEO Ventures	11
N1 Ventures	15
Purple Ventures	18
Rockaway Capital	22
Tilia Impact Ventures	24
REJSTŘÍK	28

Editorial

Budoucnost přirozeně vždy závisí na nastupující generaci. Mladí lidé, kteří postupně vplouvají do života, se svým počínáním podílejí na tom, jak ona budoucnost bude vypadat. Jinak tomu není ani v rámci ekonomiky. Ať již mluvíme o nástupcích v rodinných firmách, které tvoří páteř ekonomiky, tak o generaci mladých začínajících podnikatelů, jejichž význam je pro budoucnost české ekonomiky klíčový. Poradenství rodinným firmám jsme se věnovali v předešlém vydání, tentokrát se zaměříme na pomoc začínajícím inovativním podnikům - startupům.



Podle státní agentury CzechInvest jsou startupy důležitými pro budoucí konkurenceschopnost Česka. Jejich propojení s tuzemskými a zahraničními investory je pak dalším krokem k tomu stát se inovačním lídrem Evropy. Aby se však mladí podnikatelé mohli podílet na budování tohoto světového renomé Česka, je důležité je podpořit při realizaci jejich unikátní ideje i při vzniku a rozjezdu samotného projektu. Tato podpora může mít různou formu od finanční injekce v rámci investice do rizikového kapitálu přes sdílení sítě vašich kontaktů až po předání znalostí, dovedností či mentoringu.

Experti se v současnosti shodují na tom, že česká startupová scéna je na svém vzestupu a v tomto roce se bude nadále rozrůstat. Proto jsme připravili elektronický přehled poskytovatelů venture capital v ČR, se kterými se i vy můžete zapojit do pomoci začínajícím podnikatelům v realizaci jejich snů.

Vážené čtenářky, vážení čtenáři,

přejeme vám příjemné čtení.

Mgr. Eva Ulrichová

Mgr. Eva Ulrichová
Šéfredaktorka



KONTAKT

TEL.: +420 727 850 330

E-MAIL: recepce@czechinvest.org

WEB: www.czechinvest.org



Ivo Denemark
ředitel Divize startupů a venture investic

CzechInvest

Státní agentura pro podporu podnikání mění Česko v inovačního lídra Evropy

Agentura CzechInvest naplňuje klíčovou úlohu v oblasti podpory podnikání a investic. Unikátní spojení regionálního, celostátního a mezinárodního působení zajišťuje integritu služeb a schopnost propojovat globální trendy s lokálními podmínkami. Jedním z hlavních cílů CzechInvestu je přeměna Česka v inovačního lídra Evropy. CzechInvest je státní příspěvkovou organizací podřízenou Ministerstvu průmyslu a obchodu ČR. Založena byla v roce 1992.

Mezi hlavní aktivity patří rozvoj českých technologických firem, podpora tzv. chytrých investic, motivace zahraničních investorů k sofistikovaným investicím, rozvoj a kultivace

národního startupového a spin-offového prostředí, asistence českým firmám při vstupu na zahraniční trhy, propagace české ekonomiky, technologií a výzkumu a vývoje v zahraničí, kultivace podnikatelského a investičního prostředí ve všech regionech ČR, spojování partnerů z podnikatelské a výzkumně-vývojové sféry a využívání trendů v progresivních sektorech globální ekonomiky.

Agentura podporuje startupy a inovativní podnikatele, kteří přinášejí nové myšlenky a technologie už více než deset let a za tu dobu podpořila více než pět set z nich. Tyto firmy mají klíčový význam pro budoucí hospodářský rozvoj

české ekonomiky. V dalších letech chce agentura postavit své aktivity především na inovacích a lákání více zahraničních venture kapitálových fondů, ale i inovativních startupů do Česka.

Služby agentury CzechInvest zaměřené na startupy

Specializované programy:

- Technologická inkubace
- Zahraniční akcelerace *(v přípravě)*
- ESA BIC Czech Republic
- Obranný akcelerační DIANA (NATO, *v přípravě*)
- Regulatorní sandbox – FINTECH *(v přípravě)*

Specializované aktivity:

- Investiční akademie pro startupy, angel investory a PhD. studenty
- Startupové veletrhy napříč EU
- Startupové konference, soutěže, meetupy, demo days
- Konzultace a služby HUBů *(propojování s výzkumným sektorem a korporáty)*

Přečtěte si více v rozhovoru s Ivem Denemarkem, ředitelem Divize startupů a venture investic v CzechInvestu.

Jak byste popsal roli CzechInvestu v českém startupovém prostředí?

V CzechInvestu spolupracujeme se startupy už téměř 12 let a za tu dobu jsme jich podpořili více než pět set. Nejprve jsme začali vyvážet firmy s inovativním produktem do destinací jako Silicon Valley a dnes už s renomovanými investory, experty učíme startupy hledat investice a zároveň vychovávat nové angel investory.

Před dvěma lety jsme navíc spustili projekt Technologická inkubace, kterým podpoříme více než 250 startupů. Jak finančně, tak i uvedením do komunity českých a evropských inovativních startupů. Jedná se o systematickou podporu začínajících firem v Česku ve strategických oblastech, přičemž doposud u nás nic takového nebylo. Jsme ale i v regionech.

Díky našim regionálním kancelářím pořádáme různé akce a soutěže pro firmy, startupy i studenty s cílem disipovat inovativnost v celém Česku. A kdo jiný zná potřeby startupů a začínajících podnikatelů lépe než naši regionální projektoví manažeři, kteří každý den mluví s lidmi přímo na konzultacích, univerzitách nebo ve firmách a slyší jejich reálné problémy a potřeby.

Do budoucna se plánujete více zaměřit na lákání zahraničních venture kapitálových fondů do Česka. Jak toho chcete dosáhnout?

Česko má velký potenciál pro vznik a růst inovativních firem. Máme u nás kvalitní akademickou sféru, prosperující průmysl a mnoho příležitostí pro testování a implementaci inovací. Vytváření startupů, a zejména těch akademických, je klíčové pro budoucí konkurenceschopnost Česka. Jejich následující napojení na domácí a především zahraniční investory by znamenalo další krok k tomu, aby se Česko stalo jedním z předních inovačních lídrů. O Česko je v zahraničí velký zájem, takže role CzechInvestu je zaměřit pozornost zahraničí na tuto oblast. Budeme propojovat místní venture kapitálové fondy a jejich portfolia se zajímavými partnery ze zahraničí, učit inovativní startupy tyto subjekty oslovovat a učit mluvit „jazykem jejich kmene“.

V rámci Investiční akademie proběhla koncem minulého roku i Business akademie pro angel investory a inovativní korporace. Co bylo jejím cílem?

Po prvním úspěšném ročníku Investiční akademie, do kterého se zapojily téměř tři desítky startupů, jsme přišli nově také se sérií workshopů pro angel investory a inovativní korporace. Tu jsme připravili ve spolupráci s předními českými investory, venture kapitálovými právníky a experty. Jejím cílem bylo zapojit do startupového systému nové angel investory a inovativní korporace.



Ukázali jsme jim, jak funguje celý investiční proces, a představili nové projekty, které se aktuálně ve startupové komunitě profilují. Jak já někdy říkám - než aby si někdo koupil ve Špindlu třetí byt, měl by raději investovat peníze do nadějných startupů. A aby to byla investice úspěšná, musí se na to připravit, vědět, na co si dát pozor, co je důležité a jak správně komunikovat se startupem. A o to se právě snažíme. Máme tady potenciálních angel a venture investorů více, než si myslíme.

CzechStartups.org – vše o české startupové scéně na jednom místě

Důležité informace a aktuality ze startupového světa v Česku přináší již od roku 2015 národní online hub CzechStartups.org.

„Naším cílem je nabídnout ucelený přehled o českém startupovém ekosystému, a to nejenom začínajícím podnikatelům, ale i všem startupovým nadšencům a široké veřejnosti. Při jeho začátcích v roce 2015 byla u zrodu investiční skupina Rockaway Capital, Asociace malých a středních podnikatelů ČR, Czech ICT Alliance, společnost IBM a naše agentura CzechInvest jako hlavní partner,“ uvedla zakladatelka webu a evropská startupová ambasadorka Markéta Přenosilová.

Webový portál nabízí v české i anglické verzi pravidelné rozhovory, články a inspirace, informace o aktuálním dění, kalendář akcí, startupové reporty, důležitá data a spravuje databázi investorů, která je veřejná a zdarma dostupná pro všechny.

CzechStartups.org je jednou z důležitých aktivit na podporu startupového prostředí v Česku i v zahraničí. Pravidelně spolupracuje s českými a mezinárodními akcemi, inkubátory, akcelerátory, univerzitami nebo inovačními agenturami.



POŘIĎTĚ SI PŘEDPLATNÉ NAŠEHO TIŠTĚNÉHO ČASOPISU



Více informací naleznete na
www.wmag.cz/predplatne-wealth-magazin-premium



KONTAKT

TEL.: +420 776 497 701

E-MAIL: zuzana.hollmannova@kbsmart.cz

WEB: www.kbsmart.cz



Jiří Příbyl a Patrik Nový
jednatelé KB SmartSolutions

KB SmartSolutions

Investice do fintech řešení

KB SmartSolutions je „corporate venture house“ Komerční banky (dále jen „KB“) pro spolupráci se start-upy a fintechy – realizuje investice do moderních technologií a hodnotových nabídek v oblasti finančních služeb a přispívá tak k proměně tradiční bankovní instituce v inovativní a technologicky silnou banku nové generace. Je v úzkém kontaktu s bankou a zjišťuje potřeby klientů a na trhu hledá vhodná řešení.

KB SmartSolutions je se startupy v kontaktu na denní bázi a pracuje na jejich dalším rozvoji, růstu, škálování a zahraniční expanzi. Díky partnerství s bankou získávají fintechy

příležitost k růstu na domácím trhu i v zahraničí. Úspěchy KB SmartSolutions lze nejlépe popsat prostřednictvím jejich partnerství.

Upvest – specialista na private debt v oblasti realitního developmentu

www.upvest.cz

Upvest je česká investiční platforma pro přímé investice soukromého kapitálu do realitních projektů. Poskytuje příležitost rozšíření investičního portfolia pro individuální investory a specifické řešení pro developery poptávající externí zdroje financování. Všechny projekty zařazené na online investiční platformu



prochází důkladnými předinvestičními prověrkami s účelem přinášet klientům investice s vysokým výnosem a minimálním rizikem. Klienti mají možnost investovat formou dluhových investic, do úvěrů Komerční banky nebo formou podílových investic. Poptávka po projektech Upvestu je silná a každý nově zveřejněný projekt je vždy rychle profinancován. Za 7 let existence profinancovali klienti přes platformu Upvest celkovou částku 2,84 mld. Kč rozdělených do 46 úspěšně profinancovaných projektů.

Roger a umění financování faktur

www.roger.cz

Platební instituce Roger je český fintech, který spojuje investory se společnostmi, které trápí dlouhé splatnosti faktur. Také pomáhá velkým podnikům posílit dodavatelský řetězec a optimalizovat cash flow. Investorům Roger nabízí krátkodobé investice do faktur vystavených za bonitními společnostmi. Roger funguje na principu aukcí. O faktury společností

investoři soutěží nabízením úroku, za nějž jsou ochotni je nakoupit. Roger profinancoval celkem více než 25,5 mld. Kč, přičemž jeho služeb využilo celkem téměř 1300 firem a živnostníků. Mezi další úspěchy patří vstup společnosti na trh v Chorvatsku.

Lemonero za pomoci umělé inteligence zachraňuje podfinancované e-shopy

www.lemonero.cz

Lemonero je český fintech, jenž nabízí chytré online financování malých a středních firem, zejm. e-shopů. Jejich white-label embedded řešení umožňuje poskytovatelům platebních bran a terminálů, e-commerce platformám a marketplaces nabízet svým obchodníkům takzvané revenue-based financování založené na jejich tržbách, výkonu a datech. Celý proces včetně podpisu smlouvy je online. Lemonero se stalo již třikrát vítězem ceny the Best Digital Lending solution for SMEs v regionu CEE vyhlášenou organizací SME Banking Club a také získalo 2. místo v soutěži

Mastercard Banka roku 2023 v kategorii Fintech roku. V průběhu minulého roku Lemonero navázalo spolupráce s řadou zahraničních distributorů a vstoupilo na trh v Nizozemsku.

Finbricks, CEE leader v open-banking platbách

www.finbricks.com

Finbricks umožňuje platebním branám, e-commerce firmám, fintechům, bankám, EPR systémům a dalším, aby na jeho back-endových službách stavěly nejrůznější finančně-technologické produkty pro své klienty. Finbricks vylepšuje a doplňuje open-banking služby komerčních bank a po letech stagnace trhu posouvá pojem PSD2 do praxe. Finbricks přináší open-banking agregační platformu MULTIBANK, která klientům umožňuje přístup k široké škále finančních dat a bankovních produktů. S celkovým objemem v řádu miliard korun v PSD2 platbách a 95% úspěšností se Finbricks etabloval ve spolehlivého partnera a lídra trhu.

ENVIROS a KB Advisory neboli jak udržitelně podnikat s těmi nejlepšími

www.enviros.cz

KB Advisory je interním start-upem Komerční banky, který zajišťuje komplexní poradenství v oblasti ESG a dotačního poradenství. Jeho rozvoj se KB rozhodla podpořit vstupem do společnosti ENVIROS, která je mezinárodně uznávaným hráčem mezi poradenskými společnostmi zabývajícími se energetikou a environmentálním poradenstvím. Společně tak přinášejí svým klientům řešení v podobě projektů energetických úspor, koncepcí, obnovitelných zdrojů energie a také různých forem financování těchto záměrů.



KB

**SMART
SOLUTIONS**



KOOPEO
VENTURES

KONTAKT

TEL: +420 602 169 948

E-MAIL: info@koopeoventures.com

WEB: www.koopeoventures.com



Vladimír Šťastný
zakládající partner KOOPEO Ventures

KOOPEO Ventures

KOOPEO Ventures investuje do inovativních technologických firem s globálními ambicemi a za osm let má za sebou již dvě desítky investic.

Startupům věnují energii zakladatelé společnosti a pomáhají tím řešit situace, které sami při budování svých firem zažili. Spoluzakladatel společnosti Libor Daněk nám přibližuje jeho pohled na startupové investice.

Jaké segmenty vás pro investice zajímají?

Jsme butiková investiční společnost a spravujeme vlastní peníze, máme tedy volnější investiční pravidla a spíše se chováme oportunisticky. Hledáme firmy, které mají jasnou vizi a kompetence, cílí na dostatečně velký

a perspektivní trh. V portfoliu máme společnosti se zaměřením na e-commerce, on-line kupóny, cashbacky ale i B2B projekty poskytující zákazníkům specializovaná CRM řešení nebo digitalizaci jejich byznysů, například v real estate anebo agro segmentech. Poslední investicí byla AI ve zdravotnictví nebo haptická zpětná vazba v automobilech. Máme tedy velmi široké zaměření.

Venture kapitál je považovaný za rizikovější oblast než třeba akcie nebo dluhopisy, vnímáte to tak?

Každý investor má odlišné zkušenosti a jiný postoj k riziku, protože ve startupech dochází k velké úmrtnosti. Na cestě musí zakladatelé

čelit mnoha problémům, a až do vyjasnění produktu neustále testovat byznys modely. Často potřebují skutečnou pomoc a investor by proto měl být jejich oporou. Z našeho portfolia dvou desítek investic jsme jen výjimečně vystupovali pod cenou investice, ale minimálně čtyři by umřely, kdybychom nepodpořili klíčové změny, které si vyžádaly nejen náš čas, ale i dodatečné finance. Výsledkem je ale potom živá firma dodávající zákazníkům produkt a naše zhodnocení investice. Mnoho fondů tuto pracnost na začátku vzdá a některé investice raději rychle odepíší. Tím, že investujeme vlastní prostředky, je pro nás odpis bolestivější, ale díky zkušenostem už dokážeme odhadnout, kdy nebude jiná možnost, než aby „za sebou poslední zhasnul“. Naštěstí máme šťastnou ruku a tyto situace se nám vyhýbají.

Máte nějaké oblíbené projekty ve svém portfoliu?

Každý projekt je v něčem naprosto specifický, a to nás jako investory obohacuje. Například investicí rané fáze bylo Precismo, které řeší precizní 3D digitalizaci produktů od skenování, tvorby 3D konfiguratorů až po speciální software pro web nebo augmentovanou realitu. V tomto segmentu jsme cítili budoucnost už před sedmi lety a dnes máme globální klienty, mezi které patří i několik market leaderů ve svých segmentech a máme tedy dobře našlápnuto.

Jak vypadá vaše typická investice? Jak veliká investice to zpravidla bývá?

Zaměřujeme se na Pre-Seed a Seed projekty, protože právě zde můžeme přinést zakladatelům největší hodnotu. Těžištěm je Seed fáze, kdy startup už má ověřený produkt a řeší otázku škálování, expanze. Investiční tiket začíná

na 3 až 7 milionech korun a po potvrzení předpokladů, naplnění KPI's, se podílíme i na dalších investičních kolech.

Podle čeho si vybíráte firmy, do kterých investujete?

Velký důraz klademe na osobnost zakladatelů, protože musí být schopni překonat stovky překážek a změn obchodních modelů, mít v DNA ambicióznost, ale i lidskou pokoru, neustále úsporně testovat trhy, procesy. A koneckonců strávíme spolu hodně času, tak si potřebujeme sednout i lidsky...

Libor Daněk

Je zakládajícím partnerem KOOPEO Ventures. Má více než 30 let byznysových a manažerských zkušeností v různých oblastech služeb v segmentech B2B, B2C v mnoha zemích CEE. Vystudoval Vysoké učení technické v Brně a má velký zájem o nové technologie. Je akcionářem skupiny WASA, která má vysoce diverzifikované portfolio projektů od nemovitostí, služeb až po výrobní společnosti.



Co startupům kromě investice nabízíte?

Už jsem to zmínil, jde o byznys pohled, zpětné vazby a koučink, někdy i mentoring, kdy prezentujeme možnosti k řešení problémů, kde rozhodnutí je vždy na zakladatelích, protože ti mají největší motivaci a odpovědnost za svoji firmu. Snažíme se také eliminovat defokusy, zbytečná pozdní zjištění slepých cest atd.

Co vás na investicích do startupů překvapilo?

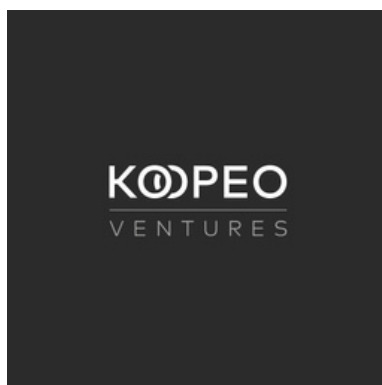
Je nesmírně obohacující inspirovat se různými přístupy, procesy, nástroji a nastavením každé jedné firmy, na druhou stranu je zajímavé, že velká část společností opakuje stejné chyby, jako ti ostatní před nimi. Příklady? Nereálně ambiciózní nebo vágní cíle, rozředění prioritních cílů do každodenních operativních problémů, snaha vyhovět všemu a všem, podceňování analýz a takto bych mohl pokračovat dlouho. Hodně dlouho. A právě tady je přínos týmu KOOPEO, ukázat prstem, poskytnout zpětnou vazbu.

Děkujeme za váš pohled a držíme palce Vám i startupům.

Děkuji.

Vladimír Šťastný:

Je zakládajícím partnerem KOOPEO Ventures. Má více než 15 let zkušeností v oblasti finančních trhů, fúzí a akvizic, nemovitostních projektů a startupů. Studoval obor ekonomie na Institutu ekonomických studií Karlovy univerzity v Praze.





MULTI FAMILY
OFFICE

WEALTH MANAGEMENT

Náš přístup k poskytování komplexních služeb
správy investičního majetku.

Věříme, že strategie správy investičního majetku má zahrnovat veškeré ekonomické, právní, daňové i transakční aspekty. Zároveň by měla být navržena tak, aby odrážela vaše jedinečné potřeby a cíle. K tomuto účelu využíváme všechny dostupné právní formy i lokální nástroje správy majetku v ČR nebo vhodné zahraniční alternativy. Naši Wealth Manageri s vámi budou spolupracovat tak, aby porozuměli vaší situaci a vytvořili vám komplexní strategii správy bohatství, která bude v souladu s vašimi cíli dnes, zítra i do budoucna.

www.mufo.cz

N1

KONTAKT

TEL: +420 606 266 322

E-MAIL: jaroslav@nation1.fund

WEB: www.n1.rocks



N1 Ventures

Váš partner pro dynamický svět startupů

Venture kapitálová firma N1 Ventures, dříve známá jako Nation 1 VC, otevírá novou kapitolu svého působení na poli investic do startupů. Za téměř pět let existence jejího prvního fondu (Fund I) se podílela na rozvoji třiceti pěti inovativních firem s celkovou investicí přesahující 600 milionů korun. Nyní, s ambicí rozšířit svůj dosah a dopad, tým N1 připravuje spuštění svého druhého investičního fondu (Fund II) s cílem získat téměř miliardu korun.

Změna názvu na N1 signalizuje nejen rebranding, ale i strategickou evoluci fondu, který se nadále zaměřuje na podporu startupů v rané fázi s potenciálem globálního významu.

Nově přijatí partneři, Klára Kocarová a Ondřej Homola, přinášejí do týmu čerstvé perspektivy a rozšiřují odborné znalosti, což umožní firmě efektivněji identifikovat a podporovat slibné podnikatelské záměry.

N1 Ventures se vyznačuje rychlým rozhodovacím procesem a schopností uzavřít investiční dohody bez zbytečného odkládání, což je pro dynamický svět startupů klíčové.

Tímto způsobem se nejen urychluje růst financovaných společností, ale také podporuje jejich inovativní přístupy, které mají potenciál pozitivně ovlivnit společnost a životní prostředí.

Mezi významné investice, které N1 Ventures realizovala z prvního fondu, patří společnost Snuggs, výrobce menstruačních kalhotek. Snuggs se proslavila nejen na českém trhu, ale především i díky své expanzi do Evropy. Tato společnost výrazně roste a generuje tržby

na rostoucí potřebu dostupné psychologické pomoci. Díky své inovativní službě, která umožňuje uživatelům přístup k terapii z pohodlí domova, Hedepy zaznamenala výrazný růst a expanzi svých služeb. Její úspěch podtrhuje důležitost digitálních zdravotnických služeb



Tým N1 Ventures

zleva: Ondřej Homola, Marek Moravec, Klára Kocarová, Jaroslav Trojan

v řádech stovek milionů korun, což dokládá její úspěšný obchodní model a inovativní přístup k menstruační hygieně. Snuggs přilákala pozornost nejen od fondů jako N1, ale také od významných investorů jako Wood & Company a Thomas Archer Bata, což je důkazem jejího potenciálu a přitažlivosti pro investory.

Další významnou investicí prvního fondu N1 je Hedepy, online platforma pro psychoterapii, která nabízí terapeutické služby přes internet. Specializuje se na poskytování psychiatrických a psychoterapeutických konzultací prostřednictvím internetu, čímž reaguje

a otevírá cestu pro další rozvoj v oblasti online duševního zdraví.

Investiční strategie druhého fondu N1 klade důraz na odvětví, jako jsou lidské zdraví, fintech a další oblasti s výrazným společenským nebo environmentálním dopadem. Tímto směřováním fondu je jasně dáno najevo, že úspěch v oblasti venture kapitálu není měřen pouze finančním ziskem, ale také pozitivním přínosem pro společnost.

Vedle finanční podpory a strategického poradenství N1 aktivně pracuje na budování

silného komunitního ekosystému, který propojuje startupy s odborníky, mentory a dalšími investory. Tento přístup nejen zvyšuje šance na úspěch financovaných projektů, ale také podporuje vznik inovativních řešení, která mohou čelit současným i budoucím výzvám.

S přípravou druhého fondu se N1 stává ještě významnějším hráčem na poli venture kapitálu v České republice a na Slovensku, s ambicemi působit globálně. Tento krok představuje nejen důvěru v potenciál středoevropského inovačního ekosystému, ale také závazek fondu podporovat podnikatele, kteří mají odvahu překonávat hranice a hledat nové možnosti pro zlepšení našeho světa.



N1

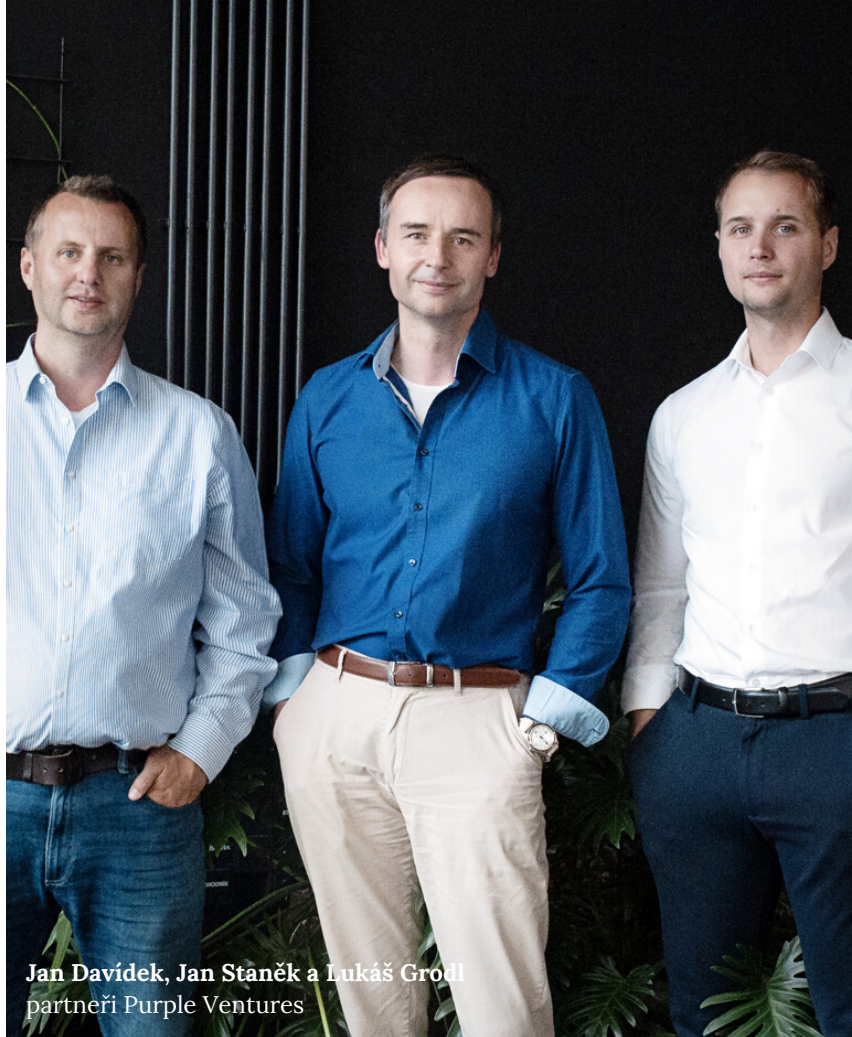


KONTAKT

TEL: +420 605 204 503

E-MAIL: jstanek@purple-ventures.com

WEB: www.purple-ventures.com



Jan Davídek, Jan Staněk a Lukáš Grod
partneři Purple Ventures

Purple Ventures

Proč právě teď investovat do rizikového kapitálu ve střední Evropě?

Firmy ve střední Evropě se v řadě oborů dlouhodobě drží na technologickém vrcholu. Stačí se podívat na oblasti kyberbezpečnosti, elektronové mikroskopie, e-commerce nebo třeba kryptoměn a blockchainu. Kvůli důvodům, které by byly na jiný článek, se jim i přes opravdu pokrokové technologické řešení nedaří dostávat k potřebnému kapitálu, který by dokázal akcelarovat jejich růst a dostatečně rychlé ukořistění důležitého podílu na světovém trhu. Právě růstový kapitál může být v dnešní době přesně tím, co sehraje roli v tom, jestli v Česku budeme mít další úspěšně exitované globálně působící firmy, nebo ne.

A nejen že úspěchy typu Avast táhnou, ale multiplikací plodí další spoustu zářných firem. Znamé a slavné jsou případy, kdy spoluzakladatelé, kteří prodali Paypal, nyní známí jako Paypal Mafia, později založili firmy jako Tesla, LinkedIn, Youtube, Yelp nebo Affirm. Druhým, nám bližším příkladem, mohou být Estonci, kteří prodali Skype, známý jako Skype Mafia. Ti stáli u zrodu firem Bolt, TransferWise, Atomico nebo PipeDrive.

Celý náš region potřebuje tyto pohádkové, až hvězdné úspěchy. Ale ty nenastanou bez raného rizikového kapitálu, který byl v počátcích

u naprosté většiny dnešních technologických leaderů, ke kterým vzhlíží celý svět.

Právě investice do technologických startupů jsou naší doménou v Purple Ventures. A níže přinášíme 5 důvodů, proč by to mělo zajímat i vás a proč je teď ten pravý čas investovat růstový rizikový kapitál:

1. Engineering světové úrovně.

Dlouhodobě máme v Česku nejnižší nezaměstnanost v EU. Pokud bychom dokázali urychleně dostat do práce vysoké tisíce technických talentů, trh by to bez problémů absorboval. A ani současný nedostatek nebrání neustálému přívalu dalších technologických firem zakládajících si zde své engineeringové pobočky. Z čehož jasně plyne hlad po technických dovednostech našich lidí. Což platí i pro velký zájem západních investorů podílet se na pozdějších investičních kolech lokálních startupů a tím násobit prvotní investice do těchto firem od místních investorů.

2. Příklady transformace malých inovativních zemí.

Stačí se podívat kousek do Pobaltí. Tyto země produkují zajímavé startupy, obzvláště s ohledem na to, že jejich celková populace je poloviční oproti ČR. A pokud bychom se chtěli opravdu inspirovat u nejlepších, tak nesmíme zapomenout na „startup nation“ Izrael, se kterým máme velkou podobnost ve zkušenostech s kyberbezpečností nebo třeba s obranným průmyslem. Velikost nebo lokalita země nehraje roli v tom, jestli se stane technologickým drahokamem a miláčkem investorů.

3. Pokud zaspíme hrozí nám past středně příjmové země. Je potřeba investovat do odvětví s nejvyšší přidanou hodnotou, kvůli multiplikačnímu efektu.

Region musí investovat do technologií a inovací jako hlavních hybatelů ekonomického růstu. Jinak hrozí stagnace, kterou zažívá Itálie nebo Španělsko. Česko i Slovensko jsou významně



ohroženy sázkou na skladování, průmyslovou výrobu a montáž. Obzvláště náš konvenční automobilový průmysl, který přispívá až 10 % k našemu HDP, je v době elektromobilní zásadně ohrožen nástupem technologicky vyzrálé čínské konkurence na světový trh.

4. Diverzifikace rizik i výnosů - ideální k doplnění mixu konzervativnějších investic, jako jsou nemovitosti, dluhopisy, apod.

Investice do méně rizikových aktiv jsou pokryty nabídkou řady poskytovatelů, ale vkládání prostředků do růstových rizikových investic, jako jsou právě startupy, je pořád velmi mladý trh a je důležité mít po svém boku stabilního, zkušeného partnera. Je to skvělá příležitost, jak balancovat a diverzifikovat své investiční portfolio.

5. Aktuální ekonomické zpomalení přinese úspěšné a zdravé firmy a atraktivní zhodnocení investic.

Ve venture kapitálu se meziročně propadl o 75 % objem likvidity. Je tak pro zakladatele mladých technologických firem mimořádně obtížné získat na trhu peníze na rozvoj. Krize jsou zároveň tím nejlepším předpokladem pro vybudování ziskových rostoucích firem, kdy přežijí ti nejhouževnatější. A společně s investory si v následujících letech prosperity budou moci žádat za své firmy prémiová zhodnocení.

Po velmi úspěšném investičním období privátního fondu Purple Ventures 1, teď otevíráme fond 2 i vybraným investorům mimo zakládající skupinu, abychom dokázali podpořit až 60 nadějných technologických startupů, zejména z regionu CEE. S druhým fondem, se sídlem v Lucembursku, cílíme na velikost 50 milionů euro a jeho spuštění je naplánováno na duben 2024.



WEALTH CLUB PREMIUM

- ✓ Články
- ✓ Video
- ✓ Networking
- ✓ Archiv záznamů
- ✓ Akce

VSTUP NA EVENTY

WEALTH MAGAZÍN - PREMIUM

ZÁZNAMY PŘEDNÁŠEK KONFERENCÍ

A DALŠÍ VÝHODY



Více informací naleznete na
www.wmag.cz/registrace-do-wealth-clubu-premium/

rockaway

KONTAKT

TEL: +420 724 562 835 (pouze PR)

E-MAIL: investments@rockawaycapital.com

WEB: www.rockawaycapital.com



Jakub Havrlant
CEO a Founder

Rockaway Capital

Motor digitální ekonomiky z Česka

Co spojuje společnosti jako např. Mall Group, WE|DO, Heureka, Košík.cz, nebo CZC.CZ? Všechny byly součástí portfolia investiční skupiny Rockaway Capital a všechny již úspěšně exitovaly. Skupina Rockaway byla založena v roce 2013 Jakubem Havrlantem s vizí stavět na základech nových technologií a digitální ekonomiky a za účelem narušení tradičních obchodních modelů.

„Vím, že je možné vytvářet v Česku firmy, které uspějí i v zahraničí. To je důvod, proč jsem založil Rockaway – a o co se tu každý den snažíme,“ popsal vizi skupiny její zakladatel, Jakub Havrlant. Rockaway se soustředí primárně na

investice v oblastech e-commerce, e-travel, médií, real estate a fintechu a to nejen v Česku, ale i v regionech DACH, CEE a Balkánu.

Investiční strategie

Jádrem filozofie Rockaway Capital je schopnost identifikovat a podporovat společnosti s vysokým potenciálem a podpořit je v růstu a inovacích. V rámci své struktury má specializované divize jako RockawayX, která představuje špičku v oblasti investic do kryptoměn a technologií Web3, a Rockaway Ventures Fund, který se zaměřuje na investice do projektů v jejich rané fázi v segmentech e-tailu/retailu, cestovního ruchu a digitálních

řešení v dodavatelském řetězci v regionech CEE a DACH. Rockaway charakterizuje aktivní investiční strategie, což znamená, že se často přímo zapojuje do řízení týmů svých portfoliových společností. Její přístup tak mnohdy přesahuje pouhou finanční podporu a rozšiřuje se i na strategické vedení, které je jedním z klíčových faktorů pro úspěch mnoha společností pod záštitou Rockaway.

Portfolio skupiny

Společnosti pod správou skupiny jsou výrazně diverzifikované v rámci různých odvětví. V e-commerce a e-grocery segmentech se jedná například o Vivantis, Rohlik Group, Alkohol.cz a další. Významnou společností v oblasti e-travel je internetová cestovní kancelář Invia a další firmy spadající pod Invia Group: travelchannel.de, Reisen.de, Ab in den Urlaub a mnoho dalších. Mediální částí portfolia reprezentují takové instituce, jako je legendární festival Colours of Ostrava spolu se vzdělávacím multioborovým fórem Meltingpot nebo Mezinárodní filmový festival Karlovy Vary, ale také VOD platforma KVIFF.TV nebo lídr knižního trhu Euromedia Group (pod kterou spadá vedle mnoha nakladatelství i síť knihkupectví LUXOR).



rockaway



KONTAKT

TEL: +420 732 354 704

E-MAIL: petr@tilia.vc

WEB: www.tilia.vc



Silke Horáková
spoluzakladatelka fondu

Tilia Impact Ventures

První impaktový fond v České republice a v regionu Střední a východní Evropy poskytuje investice s návratností i skutečným společenským dopadem

Cílem fondu je podpora vizionářských zakladatelů v regionu střední a východní Evropy (CEE), kteří se věnují řešení palčivých environmentálních a společenských problémů dnešní doby.

Tilia 1 impaktový fond založili v roce 2018 Silke Horáková a Petr Vitek. V srpnu 2023 jsme spustili spolu s dalšími dvěma partnery Tilia fond 2 v plánované velikosti EUR 32 milionů, který se zaměřuje na impact venture kapitálové investice v celém CEE regionu. Prozatím má Tilia k dispozici 26 milionů eur, tedy přes 630 milionů korun, a je otevřen dalším investorům. Strategii fondu je investovat do startupu

přinášejících pozitivní změny v oblastech klimatu a udržitelnosti, vzdělání, sociálních inovací a zdraví. Investice fondu jsou zaměřené na startupy v seed fázi. Výše investice se pohybuje v rozmezí od 300 tisíc až po 1,5 milionu euro.

První fond Tilia zainvestoval různé impaktové startupy: od boje proti plýtvání potravinami (maďarský Munch) přes tržiště pro zlepšení recyklace materiálů (český Cyrkl) až po boj proti korupci ve veřejných výdajích (český Datlab) a umožnění alternativních modelů předškolního vzdělávání (polská The Village). Druhý fond má v portfoliu estonský Arbonics, technologickou

platformu pro uhlíkové kredity díky lesnictví a rakouský Biocraft vyvíjející kultivované maso pro krmivo domácích mazlíčků.

Co jsou to impaktové investice?

Impaktové investování je investičním trendem, ve kterém investor může být svými investicemi nápomocný potřebným. Spojí se tak dvě entity, kterým se HNWI často věnují: dárčovství a investování. Cílem tak není pouze zisk. Důležitý je i pozitivní dopad na společnost a životní prostředí.

do cleantech projektů, kde není žádný důvod, proč nemít tržní návratnost, než když zvolíte strategii zaměřenou například na systémové projekty ve vzdělávání. Třetím důležitým prvkem impaktových investic je měření a management dopadu individuálních projektů a celého portfolia,“ vysvětlila roli impaktových investic spoluzakladatelka fondu, Silke Horáková.

Jaká je strategie fondu?

Věříme, že udržitelnost je jednou z největších příležitostí dnešní doby, a že podniky, které řeší



Partneři fondu

Zleva: Andrew Gray, Silke Horáková, Petr Vítek, Pavel Petřek

V některých případech impaktové neboli dopadové investice řeší lokální záležitosti, jindy celosvětové problémy. Vždy by však výsledky investic měly být měřitelné.

„Impaktové investice se zaměřují na řešení společenských problémů, kterým u nás i globálně čelíme, ale zároveň je cílem finanční návratnost. V žádném případě se nejedná o filantropii. Podle volby daného investora a jeho strategie pak můžete řídit i onu návratnost. Návratnost bude pochopitelně jiná, když budete investovat např.

společenské výzvy současnosti, mohou být zároveň finančně úspěšné. Naše portfoliové společnosti podporujeme na jejich cestě pro dosažení jejich mise a maximalizaci jejich impaktu napříč různými environmentálními a společenskými tématy.

V rámci investiční strategie se zaměřujeme na strategii 50 na 50. Tedy polovinu investujeme do projektů na ochranu životního prostředí („Planet“) do vertikál napříč tématy klimatu, cirkulární ekonomiky, přechodu k udržitelné energetice

a e-mobility, food tech a zemědělských technologií, a biodiverzity, a druhou část směřujeme do sociální části, jako je vzdělávání, dostupnost zdravotní péče, sociální inovace a transparentnost ve společnosti („People“).



Součástí strategie je i šířit a prohlubovat povědomí investorské i široké veřejnosti o investicích s dopadem. Zájem o impaktové investování tak v české společnosti stále roste. Tento vývoj smýšlení společnosti směrem k zacílení na dopad je dnes podle spoluzakladatelky Silke Horákové zřejmý:

„Když se ohlédnu zpět do roku 2018, začínali jsme vysvětlováním toho, o co vlastně jde. Že se nejedná o filantropii, co je to impakt... Poté ale přišla velká společenská změna: začínalo to s hnutím Fridays for Future. Lidé si uvědomili, že se opravdu potýkáme s největší globální výzvou, klimatickou krizí. Pak přišla pandemie Covidu, která nás poznamenala v mnoha směrech, a projevuje se i velký důraz Evropské unie na více udržitelný růst. Co se také hodně změnilo, je přístup mladé generace zakladatelů startupů, chtějí pozitivně ovlivnit náš svět.

Když jsme začínali ve společnosti Tilia, hledali jsme projekty s velkým společenským dopadem v sociálním sektoru, dnes ho najdeme mezi klasickými technologickými startupy.“

Portfolio fondu

V portfoliu fondu naleznete společnosti, jejichž vize a potenciál směřuje ke společenskému nebo environmentálnímu dopadu. Jedná se o startupy, jako např.:

- **Arbonics** je estonský startup, který buduje škálovatelnou platformu pro odstraňování uhlíku díky zalesňování v Evropě. Společnost vyvinula unikátní datový a vědecky podložený nástroj pro vzdálený výpočet vhodnosti a dopadu projektů zalesňování a již teď spolupracuje s více než 4 000 vlastníky pozemků, kteří vysadili přes 4 miliony stromů v evropské přírodě.
- **NOLD** je bulharská platforma, jejíž koncept je postaven na p2p modelu (jako je třeba v ČR Vinted). Vizí společnosti je „uzavřít smyčku“ mezi primárním prodejem a následovnou cirkulací z druhé ruky, a tímto způsobem transformovat módní průmysl, který představuje 6,65 % globálních emisí skleníkových plynů.
- **Datlab** je analytickým a softwarovým nástrojem s cílem posílit transparentnost, efektivitu a vyšší kvalitu v oblasti veřejných zakázek a prosazovat dobrou praxi v tomto odvětví.
- **Cyrkl** je mezinárodní společností, jejímž hlavním posláním je přinášet do odpadového hospodářství principy cirkulární ekonomiky za pomoci inovativních technologií, analýzy dat a strojového učení, a tím měnit podobu odpadového hospodářství.
- A další...

Kdo jsou investoři fondu?

Druhý fond Tilia Impact Ventures je spolufinancován Evropským investičním fondem (EIF), v rámci programu InvestEU, a také Českou spořitelnou. Fond podpořilo i mnoho významných českých byznysových lídrů, včetně Libora Winklera a Martina Ducháčka z RSJ, Zbyňka Frolíka z Linetu, Ondřeje Bartoše z Credo Ventures, Jana Bárty z Pale Fire Capital, Tomáše Valy ze Siko, Václava Kurela z Benefit Plus a dalších.

Jaké je očekávání do budoucna?

V dalších letech očekáváme růst popularity tohoto typu investování a s tím i nárůst investic do společností s impaktem. Za tým fondu Tilia to shrnula spoluzakladatelka Silke Horáková:

„Jsem přesvědčená, že za několik let nebude možné investovat bez toho, aniž bychom nehleděli na to, jaký to má dopad na společnost a naši planetu. Vidíme to dnes v zavedení ESG principu, který se stane více a více součástí investičních kritérií finančních institucí ve snaze minimalizovat negativní vlivy investic na naše životní prostředí. Impaktivní investování jde ještě o krok dál, není to o jen minimalizaci škody, jde o investice do pozitivních řešení.“



Tým fondu

Zleva: Andrew Gray, Pavel Petřek, Silke Horáková, Magdaléna Radová, Jan Korous, Petr Vítek



REJSTŘÍK

SEZNAM OSLOVENÝCH POSKYTOVATELŮ PVENTURE CAPITAL V ČR
ZALOŽEN NA SEZNAMU POSKYTOVATELŮ AGENTURY CZECHINVEST
A CZECH PRIVATE EQUITY AND VENTURE CAPITAL ASSOCIATION

B

BA Club

C

Credo Ventures

Crowdberry Investment Management

CZEGG VENTURES *podfond STARTEEPO Invest*

Czech Business Angel Association (CBAA)

Czech Founders VC

Czech Private Equity and Venture Capital
Association (CVCA)

CzechInvest

D

DEPO Ventures

E

Enern

eRockets

F

Fazole Ventures

Fundlift

G

Genesis Capital

Grouport

H

Hithit

I

Impuls Ventures

Innova Capital

Inven Capital

J

J&T Ventures

Jazz Venture Partners

K

Kaya

KB SmartSolutions

Keiretsu Forum Prague

Koopeo Ventures

L

Lighthouse Ventures

Look AI Ventures

LUMUS Investment

M

mAccelerator

Miton

N

N1

NEWTON University Angel Fund

O

Opifer Investments

Orbit Capital

P

P&J Capital

Palefire Capital

Penězdroj

Presto Ventures

Purple Ventures

PurposeTech

Q

QQ capital

R

Reflex Capital

Rockaway BloRockaway Ventures Fund SICAV

Rockaway Ventures Fund SICAV a.s.

RSJ Investments

S

Seed Starter

Soulmates Ventures

S

Springtide Ventures

Startovač

Startup Disrupt

Startup Yard

StartupStart

T

Tensor Ventures

Tilia Impact Ventures

U

UP271

V

Venture studio

Y

Y Soft Ventures

WEALTH

magazín

Vydavatel nepřebírá odpovědnost za škodu způsobenou použitím *Wealth Magazín - Report* nebo informací v něm obsažených. Každý investor je povinen provést vlastní analýzu rizik z hlediska právních, daňových a účetních konsekvencí, aniž by se výlučně spoléhal na informace v tomto dokumentu.

Informace uvedené ve *Wealth Magazín - Report* nemohou být považovány za nabídku k nákupu či prodeji jakéhokoliv investičního nástroje, nebo jinou výzvu či pobídkou k jeho nákupu či prodeji. Tento dokument není investičním doporučením dle nařízení Evropského parlamentu a Rady (EU) č. 596/2014, o zneužívání trhu, ani nepředstavuje investiční poradenství dle zákona č. 256/2004 Sb., o podnikání na kapitálovém trhu, ve znění pozdějších předpisů. Dle zákona č. 240/2013 Sb., o investičních společnostech a investičních fondech se dle §272 tohoto zákona může stát akcionářem fondu kvalifikovaných investorů výhradně kvalifikovaný investor.

www.wmag.cz

Vydavatel Wealth Magazín s.r.o.
Šéfredaktor Mgr. Eva Ulrichová
Grafika Bc. Dana Halušková
Redakce redakce@wmag.cz
Adresa Václavské náměstí 772/2, Praha 1
Vydání Číslo 8-1/2024



269506850224